

21世紀を生きる歯科医師のために

経営の仕組み — 資金調達・事業計画書 —

講師：岡崎 敦史 (日本コンサルティング株式会社 開業支援室)



iG-21 勉強会は、『開業後に強い歯科医院を作ること』をメインテーマに、各エリアにて定期開催している開業を目指す先生方の経営勉強会です。

開業を成功に導くには、(1) 歯科業界の現状・将来、(2) 安定した事業計画・返済計画の立案、(3) 顧客満足を実現する歯科医院を目指して。この3点が重要であるといわれています。

そこで今回は、開業をお考えの多くの先生方が感じていらっしゃる、歯科界の将来に対する不安を払拭するために、歯科界の現状と将来予測のお話、そして綿密な事業計画、健全な資金調達を行うための事業計画書の立案方法、さらに顧客満足を実現する歯科医院を目指すための手段方法をお話させていただきます。多数のご参加を心よりお待ちしております。

講演内容

テーマ1. 歯科業界の現状・将来

- ・経営とは「環境変化に適応」すること
- ・需要と供給の量的変化
- ・需要と供給の質的变化

テーマ2. 安定した事業計画・返済計画の立案

- ・開業資金の標準モデル
- ・開業事業計画の作り方
- ・開業資金の上手な調達

テーマ3. 顧客満足を実現する歯科医院を目指して

- ・診療所の視点と患者の視点
- ・認知段階は2つに大別される
- ・口コミの有効性
- ・患者対応の基本的取り組み

- 受講料 **5,000円** (消費税別)
※初回参加時のみ5,000円お支払いください。
- お申込先 下記申込書に必要事項をご記入の上、
FAXにてお申し込みください。
- お申込方法 **(株) 岩瀬歯科商会 内**
(株) アイ・デンタル・
インフォメーション (担当: 中村)
TEL 03-3526-5546 FAX 03-3526-5556

- 開催日時 **平成26年1月26日 (日)**
13:00~16:00
- 定員 **20名** (開業前の先生に限らせていただきます。)
- 会場 **(株) 岩瀬歯科商会本社 3F**
東京都台東区台東 2-23-7 TEL.03-3832-8241



主催:  株式会社 岩瀬歯科商会
IWASE

協賛:  株式会社 YOSHIDA

キリトリ

『21世紀を生きる歯科医師のために』 申込書

【平成26年1月26日】

●ご芳名 (同伴者 ☐ 有 ☐ 無)

●ご勤務先医院名

●ご住所 〒

お電話番号 (☐ 携帯電話 ☐ ご勤務先 ☐ ご自宅)

()

●メールアドレス (☐ 携帯電話 ☐ PC)

(株) 岩瀬歯科商会
支店名 担当

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。